Bac Professionnel Technicien Conseil Vente

Admission

Admission possible après :

- Une classe de 3ème
- Un CAP
- Une classe de seconde

Formation

Enseignement général

	2nd	1ère	Term
Français	2h	3h	2h
Anglais	2h	2h	2h
Mathématiques	2h	2h	2h
Informatique	1h	1h	0h
Histoire Géographie	1h	1h	2h
Physique Chimie	0,5h	1,5h	1h
EPS	2h	2h	2h
ESC	1h	1h	2h
Economie	1h	1,5h	1,5h
Mise à Niveau	0,5h	0h	0h
Bio-Eco	0,5h	1,5h	1,5h

Enseignement professionnel

	2nd	1ère	Term
Etude des points de vente	1h	2h	2h
Techniques de vente	3,5h	3,5h	2h
Techniques et Gestion Commerciales	3h	3h	1,5h
Connaissance des produits	4h	3h	5,5h
Enseignement individualisés et projets culturels	3h	2h	2h

Un professionnel de la vente...

95,5 %
Taux de réussite en 2023

Etre **actif** et **volontaire**
Aimer **communiquer** et avoir **l'esprit d'équipe**
Faire preuve de **dynamisme**, **d'adaptabilité** et de **réactivité**
Avoir le sens de la **gestion** et de l'**organisation**

Atouts

- 22 semaines de stage
- Suivi individualisé : stages, orientation
- Nombreux partenariats professionnels
- Magasin pédagogique
- 60h digitalisation de la vente
- Stage de Sauveteur Secouriste au Travail
- Stage à l'étranger
- Section européenne

Poursuites d'études

- BTS Technico commercial
- BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la relation client)
- BTS Assurances/BTS Assistant Manager/BTS Banque
- BTS Professions Immobilières...
- Certificats de spécialisation
- Mentions complémentaires

Vers quels métiers ?

Vendeur, Employé de commerce, Représentant, Vendeur spécialisé en commerce alimentaire, Responsable de rayon, Préparateur de commandes, Gérant de magasin de petite ou moyenne surface, Réceptionnaire/Gestionnaire de stocks, Chargé de relation clientèle