

# Bac Professionnel Technicien Conseil Vente

## **Admission**

#### Après une classe de :

- 3ème
- •Un CAP
- Après une seconde

## **Formation**

### Enseignement général

		2nd	<b>l</b> ère	Term
Français	$\!$	2h	3h	2h
Anglais	$\longrightarrow$	2h	2h	2h
Mathématiques	$\longrightarrow$	2h	2h	2h
Informatique	$\longrightarrow$	1h	1h	0h
Histoire Géographie	$ \longrightarrow $	1h	1h	2h
Physique Chimie	$\!$	1h	1,5h	1h
EPS bio	$\!$	2,5h	2h	2h
ESC	$\!$	1h	1h	2h
Economie	$\!$	1h	1,5h	1,5h
Mise à Niveau	$\longrightarrow$	0,5h	0h	0h

### **Enseignement professionnel**

	2nd	<b>l</b> ère	Term
Techniques de vente	4,5h	3h	2h
Techniques et Gestion $_{\lnot}$	4h	3,5h	2h
Commerciales _			
Connaissance des produits	4h	4,5h	5h
Enseignement Individualisés –	3h	3,5h	2h
Et Projets culturels ┘			
Stages collectifs (h/an)	30h	0h	28h
Création entreprise	0h	0h	2h
Economie d'entreprise	0h	1,5h	1,5h



# Un Professionnel de la Vente

**83 %**Faux de réussit

Taux de réussite en 2020 Etre actif, volontaire et organisé Aimer communiquer et avoir

l'esprit d'équipe Faire preuve de **dynamisme**, d'adaptabilité et de réactivité

Avoir le sens de la **gestion** et de l'**organisation** 

## **Atouts**

22 semaines de stage Suivi des stages en entreprise Accompagnement individualisé

Magasin d'entreprise

60 h création d'entreprise Stage de Sauveteur Secouriste au Travail

Stage à l'étranger Section européenne

# Poursuites d'études

- BTS Technico commercial
- BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la relation client)
- BTS Assurances/BTS Assistant Manager/BTS Banque
- · BTS Professions Immobilières...
- · Certificats de spécialisation

#### Vers quels métiers?

Vendeur, Employé de commerce, Représentant, Vendeur spécialisé en commerce alimentaire, Responsable de rayon, Préparateur de commandes, Gérant de magasin de petite ou moyenne surface, Réceptionnaire/Gestionnaire de stocks, Chargé de relation clientèle



