

## ADMISSION

Après une classe de :

- 3ème générale
- 3ème à projet professionnel
- 3ème SEGPA

## FORMATION

Durée des études : 2 ans

Enseignement général		Enseignement professionnel	
Français	1,75 h	Economie	1,5 h
Mathématiques	1,75 h	Biologie/Phys.Chimie	1,5 h
E.P.S	2 h	Bureautique	9 h
Histoire	1 h	Communication	
Géographie		Cuisine	
Economie		Santé	
Anglais	1 h	Techniques d'entretien	
ESC	2 h	Animation	
Informatique	1,5 h	Techniques de Vente	
		MIP Module d'Initiative Professionnelle Projets, Pluridisciplinarité	5 h

## EXAMEN

Le CAP s'obtient :

- à 90 % en contrôle continu (12 épreuves dans toutes les matières sur 2 ans)
- à 10 % lors d'un examen final (Oral Communication professionnelle)

Année	Taux de réussite
2017	92 %
2018	100 %
2019	100 %

Tu es intéressé(e) par les métiers :

- des services aux personnes
- de la vente
- de l'accueil

## Le CAPa Services aux Personnes et Vente en Espace Rural

Une formation polyvalente et ouverte ...



## STAGES

12 semaines de stage individuel en entreprise pendant les deux ans

Lieux possibles :

- maison de retraite
- foyer logement
- centre de Loisirs
- petit commerce
- moyenne et grande surface
- Hôtel Restaurant

## ACTIONS

- Interventions, visites professionnelles
- Mise en situation professionnelle : accueil (salons, manifestations...)

## ATOUS

- Travail sur matériels et logiciels professionnels (poste individuel)
- Un magasin pédagogique dans l'établissement
- Contrôle continu
- Prévention et secours civiques de niveau 1
- Suivi individualisé :- rapport de stage - orientation

## DEBOUCHES

- Poursuite d'études :

Bac Professionnel Services aux Personnes et aux territoires

Bac Professionnel Technicien vente conseil qualité « commerce »

- Entrée dans la vie active

